

# Connectivity Solutions: goede bekabeling is eerste voorwaarde voor goede communicatie

**Het in Diepenbeek gevestigde Connectivity Solutions profileert zich onder de bezielende leiding van de broers Aloïs en Egied Stouten als grote specialist in databekabeling. Daarnaast installeert het dynamische bedrijf, dat pas vier jaar geleden boven de doopvont werd gehouden, ook hubs, switches en draadloze verbindingen, en legt het zich als "netwerk system integrator" steeds vaker toe op consulting.**

## **Kabelsystemen en actieve componenten: steeds de oplossing die het best past.**

Aloïs en Egied Stouten en Iris Lopes richten vanuit de ervaring en know-how die ze opdeden bij de Belgische divisie van PLC in 1996 de bvba Connectivity Solutions op, die zich van meetaf aan profileerde als "netwerk system integrator". Zowat 80% van onze tijd, zo zegt Aloïs Stouten, gaat ook vandaag noch naar de installatie van kabelsystemen. Dat is duidelijk onze "core business. De bloei van de data- en tele-sector heeft voor een enorme boom in die markt gezorgd. Kabels voor data-transmissie zijn immers iets heel anders dan gewone elektriciteitskabels. We kunnen alvast verschillende oplossingen voorstellen, gaande van UTP- en FTP- kabels tot coax- en twinaxkabels. Onze grote specialisatie vormt echter het plaatsen en testen van kabels in optische vezel. Daarvoor maken we gebruik van de nieuwste technologie, aangezien we de connectoren lassen met een volledig automatische "fusion slicer", een apparaat waarover wij zelf beschikken, en waarvan er in België niet zoveel zijn. Ook het testen van de bekabeling is een belangrijke troef. Voor het uitvoeren van de testen gebruiken wij de beste apparatuur zoals "optical time domain reflectometers (OTDR)."

Dat die testen van de door Connectivity Solutions geïnstalleerde kabels zoveler goede

resultaten opleveren, verklaart Aloïs Stouten door de bewuste keuze voor materiaal van Lucent Technologies. In 90% van de gevallen kiezen we voor die kabels, gewoon omdat we uit de praktijk hebben geleerd dat er het minst problemen mee zijn. Ze zijn weliswaar niet de goedkoopste maar we stellen vast dat de klanten met plezier graag iets meer betalen in ruil voor de zekerheid dat zijn verbindingen hem geen problemen zullen opleveren. Het andere vijfde van de tijdsbesteding van Connectivity Solutions gaat naar de levering en plaatsing van actieve componenten, zoals hubs, switches, bridges, routers en draadloze verbindingen. "De vraag naar dergelijke verbindingen neemt de jongste tijd toe", geeft Aloïs Stouten aan. "Draadloze communicatie kan bijvoorbeeld een oplossing zijn tussen twee winkels die tegenover elkaar liggen in de straat of tussen twee benzinstations, die elk aan één kant van de snelweg liggen.

## **Een imposante referentielijst**

Connectivity Solutions kan ondertussen al een heel mooie referentielijst voorleggen, waarop namen staan van bedrijven met naam en faam zoals SAS Radisson, DHL Duitsland, Lano Carpets, Somati, Ikea, Sara Lee, BAT, Cap Gemini en Carglass. "De reclame van mond tot mond doet ongetwijfeld haar werk", zegt Aloïs Stouten, "want we hebben eigenlijk geen verkopers in dienst. Ik ben de enige in ons bedrijf, waar ondertussen een vijftiental mensen werken, die prospects commercieel benadert. Voor de rest werken we met een aantal bevoorrechte partners zoals softwarehuizen, elektriciens, computer-shops, installateurs en studie burelen die ons klanten aanbrengen. Met die klanten bouwen we een langetermijnrelatie op. Dat is niet zo moeilijk, want we zijn heel flexibel en staan altijd klaar. Als DHL Duitsland pakweg midden in de nacht belt

om in Frankfurt wat nieuwe kabels te trekken, omdat er net een nieuwe computer is geïnstalleerd, dan vertrekt hier een half uurtje later al iemand."



## **Certiëring en consulting**

Kwaliteit en toewijding staan bij Connectivity Solutions dus voorop. "Ik zeg altijd tegen onze mensen", verduidelijkt Aloïs Stouten, dat ze alles moeten afwerken, zoals ze zouden willen dat het bij hen thuis wordt afgewerkt, en dat het niet volstaat om voor 98 % hun best te doen. Die laatste 2% moeten er ook nog bijkomen en zorgen ervoor dat wij bij de klant mogen terugkeren."

De klant wordt bij Connectivity Solutions trouwens op verschillende manieren in de watten gelegd. "We voelen ons bijvoorbeeld niet te beroerd", zegt Aloïs Stouten, "om ook kabelsystemen te testen die niet door ons geplaatst zijn. Belangrijker is evenwel nog dat we gemachtigd zijn om door de fabrikant erkende certificaten af te leveren met de daarbijhorende product- en applicatiegarantie. Testen van bestaande netwerken, certiëren van gestructureerde bekabelingssystemen en het volledig inrichten van een computerkamer, het behoort allemaal tot onze mogelijkheden. Vandaar dat we vanuit onze unieke ervaring ook meer en meer aandacht willen schenken aan consulting en advies inzake netwerkverbindingen. De nood daaraan neemt toe en aangezien we totaaloplossingen kunnen bieden voor netwerkproblemen, kunnen we perfect op die marktbehoefte inspelen."

Connectivity Solutions  
Nieuwstraat 194, bus 2  
3590 Diepenbeek  
Tel: 011/333 188  
Fax: 011/332.928  
[www.connectivitySolutions.be](http://www.connectivitySolutions.be)

